

EFFECTO DE LA RELACION DE COMPRA-VENTA EN ENGORGES A CORRAL DE VACUNOS REALIZADOS EN DIFERENTES SISTEMAS DE PRODUCCION DE CARNE.

CREA Zona Oeste. Gacetilla Nro. 175, Año XIX – Octubre 2002, pp. 31-40.

Ing. Agr. Valeria F. Parra, M.Sc.

(Facultad de Ciencias Agrarias Balcarce UNMDP – parra@agro.uba.ar)

Ing. Agr. Juan C. Elizalde, Ph.D.

(Facultad de Ciencias Agrarias Balcarce UNMDP, CONICET– jelizalde@arnet.com.ar)

Introducción

El siguiente trabajo es parte de un análisis realizado en una recopilación de resultados de consumo de materia seca, ganancia de peso y eficiencia de conversión obtenidos en encierres de vacunos en corrales efectuados durante los últimos tres años, en establecimientos ubicados en distintas regiones del país (Parra y Elizalde, 2002). Como se comentó, los objetivos de la inclusión del corral de terminación fueron varios (asegurar la terminación, elevar la carga, relación de compra-venta, etc) dependiendo de la estructura de cada empresa agropecuaria.

En total participaron 35320 animales (de los cuales el 39 % fueron hembras) distribuidos en 125 corrales ubicados en diferentes establecimientos ganaderos. El peso medio de ingreso al corral fue de $284 \pm 8,5$ kg, y el peso final fue $368 \pm 7,6$ kg. Cada corral se agrupó por categoría (ternero/a, vaquillona y novillo) cuyos pesos medios de ingreso a los corrales fueron 166, 245 y 338 kg/año respectivamente. Las dietas utilizadas fueron variadas pero en general, más del 85 % de los encierres incluyó grano de maíz y afrechillo de trigo o expeller de girasol como suplemento proteico, variando las proporciones de forraje (básicamente silaje de maíz) desde 0 hasta 70 %.

En el Cuadro 1 se observa el promedio, el coeficiente de variación (CV) y los valores extremos de todas las variables analizadas.

Cuadro 1. Valores descriptivos de las variables analizadas promedios para raciones y categorías de animales en 125 corrales de encierre.

Variable	Ref.	Promedio	CV (%)	Mínimo	Máximo
Peso inicial (kg/año)	PI	284	33,2	77	465
Peso final (kg/año)	PF	368	22,8	200	529
Consumo MS (kg MS/año/día)	ConsMS	8,62	27,7	3,9	18
Consumo MS (% PV)	ConsPV	2,60	18,2	0,97	3,96
Ganancia peso (kg/año.día)	GDP	1,27	18,2	0,8	1,87
Eficiencia conversión (kg/kg)	EC	6,54	18,9	4,31	9,7

La relación de compra venta es la relación existente entre el precio por kilo de compra del animal flaco y el precio del kilo vendido del gordo. Como este índice surge de una división, valores altos de la relación compra-venta indicarían una situación desfavorable, ya que el precio de venta sería relativamente bajo, comparado con el precio de compra. Con todos los resultados, se analizó la relación compra-venta, según la categoría engordada en el corral, considerando pesos de ingreso al corral de 160, 250 y 350 para terneros/as, vaquillonas y novillos (promedio de los datos recopilados), y pesos de salida de 240, 300 y 420 kg respectivamente. Se consideraron tres relaciones de precios: que el precio de venta sea el 60 % del precio de compra (relación 1:0,6 = 1,7), el 90 % (relación 1:0,9 = 1,1) y el 120 % (relación 1:1,2 = 0,8).

Resultados

En una primera instancia se calculó la diferencia en pesos, entre el egreso total por la compra del animal, y el ingreso por venta, según la categoría y la relación de precios. Los resultados se muestran en la Figura 1.

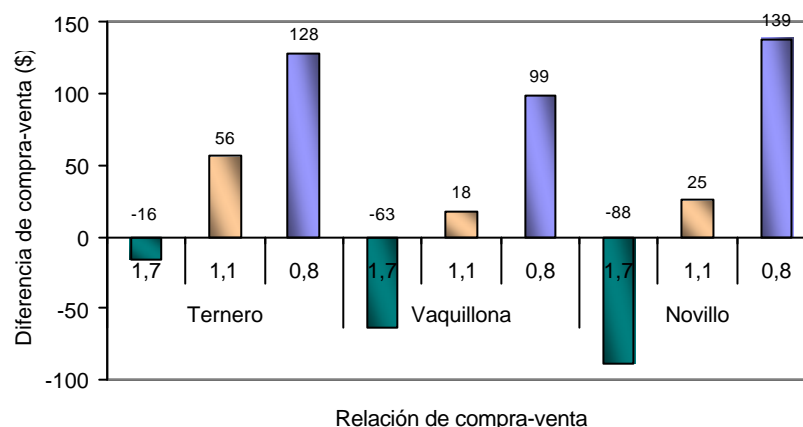


Figura 1. Diferencia entre ingreso por venta y egreso por compra de un animal, en función de la relación compra -venta y la categoría.

Analizando la Figura 1 se observa que, como es lógico, para un mismo animal, el margen de compra-venta mejora a medida que aumenta el precio de venta (o disminuye el de compra), debido a que se diluye proporcionalmente el costo de compra de los animales. Esa mejora es más importante en novillos que en terneros: si el precio de compra disminuye un 30 % (es decir, pasa de 1,7 a 1,1 de relación de compra-venta), en terneros se produce un aumento del margen por animal de 72 \$ (de -16 a 56 \$), en vaquillonas de 81 \$ (de -63 a 18 \$) y en novillos de 113 \$ (de -88 a 25 \$). La misma diferencia de ingreso neto se mantiene cuando la relación compra-venta disminuye de 1,1 a 0,8. Por otro lado, si el precio de venta es muy bajo (relación 1,7), conviene trabajar con terneros, ya que es la categoría que más cerca está de pagar el precio de compra del animal, sin considerar el resultado neto durante la etapa del corral. En contraposición, cuando el precio de venta mejora (relación 0,8), la diferencia en ingreso neto se inclina a favor de los novillos, y en menor medida de los terneros. La vaquillona es la categoría más perjudicada ya que produce pocos kilos dentro del corral (insistiendo nuevamente en que no se consideran los resultados de la etapa del corral).

Cuando el precio de venta es muy bajo, la compra del animal de por sí excedería lo que se percibiría con su venta (la diferencia de compra-venta resulta negativa). Esto implica que, para no perder dinero, es necesario depender de un resultado positivo en el corral. Sólo en el caso del ternero se lograría un equilibrio entre la compra y la venta (lo que igualmente implica un margen negativo de la actividad, ya que aquí se considera sólo el gasto de la compra del animal, y no todos los demás costos de producción).

Finalmente, para cada categoría, se calculó cuál debería ser la relación compra-venta máxima o admisible, por debajo de la cual se esperaría un resultado positivo en la actividad, en función del precio de la ración y la eficiencia de conversión en la etapa del corral. Aquí se consideraron las conversiones promedio de diferentes raciones de 5,6; 6,4 y 7,3 halladas para terneros, vaquillonas y novillos, respectivamente, al analizar el conjunto de datos (Parra y Elizalde, 2002). Nuevamente aquí, sólo se consideran como egresos la compra de los animales y la ración. En la Figura 2 se muestran los resultados.

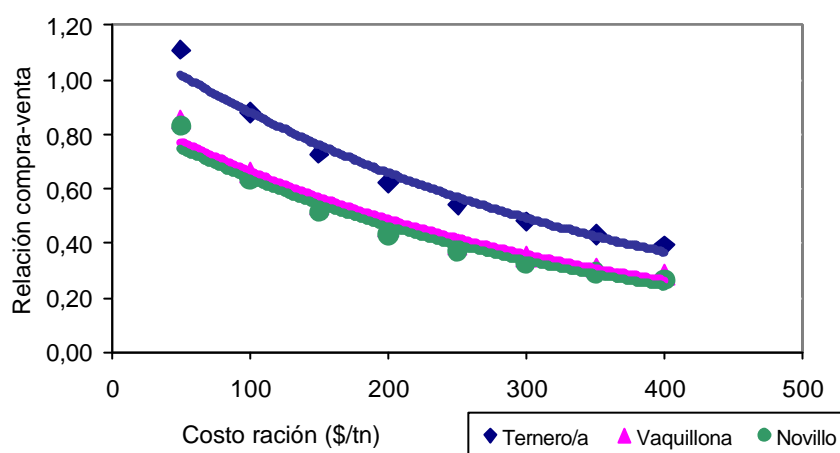


Figura 2. Relación compra-venta en función del costo de la ración y de la eficiencia de conversión, según la categoría encerrada en el corral, que permite tener un resultado neutro en el margen del corral.

En la Figura 2 se observa que, a medida que aumenta el precio de la ración, la relación compra-venta tiene que disminuir para compensar el costo del alimento y, en consecuencia, mantener el resultado de la actividad. Esto implica que, manteniendo el precio de venta, el precio de compra tiene que disminuir, o viceversa, independientemente de la categoría. Por otra parte, para un mismo precio de la ración, los terneros soportarían peor relación de compra-venta que los novillos y las vaquillonas. Por ejemplo, para un costo de la ración de 250 \$/tn se debería admitir como máximo, relaciones de compra-venta de 0,6 para terneros y de 0,4 para novillos y vaquillonas.

Citas bibliográficas

- ✓ Parra V. F., Elizalde J. C. y Duarte G. A., 2002. Resultados de engordes a corral de vacunos en diferentes sistemas de producción de carne. Congreso Argentino de Producción Animal. 2002.

